



国際ロータリー2630地区

名張ロータリークラブ

2025~2026

- 会長 小川 貴 司
- 会長 エレクト 藤 森 至
- 副 会 長 宮 尾 保 範
- 幹 事 坂 本 幸 嗣
- 管理・親睦運営委員長 今 中 武 美
- 広報・会報委員長 丹 下 剛 一

UNITE FOR GOOD

よいことの
ために
手を取りあおう

○例 会 場

名張市南町822-2 名張産業振興センター(アスピー)
TEL 0595-64-5353

○事 務 局

〒518-0729 名張市南町822-2
名張産業振興センター4F
TEL 0595-63-1338 FAX 0595-63-8163
月~木曜日 10時~15時(休憩12~13時)
E-mail nabarirc@e-net.or.jp

第 2841 回例会

1月26日(月)12:30 点鐘

本日のプログラム

- 【総合司会】宮尾 保範 副会長
- 【ソング】週に一度の
- 【行事】誕生日、結婚記念日お祝い / 直前会長卓話
- 【次回のお知らせ】
2/2(月)第2842回例会 12:30~
誕生日、結婚記念日お祝い / 奉仕
(国際・WCS)担当例会

前例会の記録

第 2840 回例会

1月19日(月)12:30 点鐘

- ゲスト
米山奨学生 劉 鑫 様
青少年交換夏期派遣学生 高尾 愛生 様
(三重県立名張高等学校)
- ビジター
- 出席報告
会員数 40名 欠席人数 8名
出席人数 32名
出席免除者 0名
事前メーキャップ 1名
出席率 82.50%
- 12/22(月)の出席率は
90.00% 訂正なしです。

【会長の時間】小川会長

会員の皆さん、米山奨学生の劉さん、交換留学生の高尾さんこんにちは。先週の新年祝賀例会並びに祝賀会につきまして会員の皆様のご協力と友情に改めてお礼申し上げます。明日、20日が二十四節気の「大寒」です。一年で一番寒い頃ですがゆっくりと一步一步春に近づいていく時期でもあります。「三寒四温」です。

2月7日(土)の「星空観察会」のチラシをお配りしました。皆様のご参加を切にお願い致します。冬の夜空の星々のきらめきは最高です。夕べは満天の星空で、オリオン座が真上に見えました。

さて、本日の例会は行事が立て込んでおりまして、「会長の時間」は思わず『ほんまかい』と言ってしまいそうな新年祝賀会でのエピソードを紹介して終わりたいと思います。それはビンゴゲームで的一幕でした。私のテーブルには昭和29年生まれて「午年」の亀井直前ガバナ、隣のテーブルには一回り年下で同じく「午年」生まれの脇坂君の奥さん、何と当たった景品が二人共に馬を型取った飾り瓦でした。こんなことも有るんですね!!この景品はおそらく岩見君からの提供の品と思われる。ひと時、両テーブルの周辺は大騒ぎとなりました。やっぱり「午年」は盛り上がり方が違いますわ。来週は何年かぶりに嫁さんと初詣で訪れた杉谷神社のお話をさせて貰います。会長の時間でした。



【幹事報告】 お知らせ ・理事会報告 2/7(土)星空観察会、2/9(月)オープン例会、4/6(月)花見例会(パートナーの出席をご協力お願いします) ・ニコニコボックスは現行用紙がなくなり次第、新用紙へ変更となります。

他クラブ例会の変更 会場の掲示と事務局にてご確認ください
上野東ロータリークラブより

1/29(木)特別休会 2/12(木) 14(土)8:00点鐘 上野東RCカップ U-9サッカー大会の
為 ビジター受付は2/12(木)12:00~12:30 ヒルホテルサンピア伊賀1F事務局にて

その他 ・三重県立美術館より 1/17(土)~3/22(日)に開催される「ライシテからみるフランス美術」のチケットが一枚(2名)あります。ご希望の方は事務局まで
・伊賀北ライオンズクラブより 2/15(日)13時30分開演、伊賀市文化会館さまざまホールにて、伊賀北LC結成40周年記念の音楽祭コンサートが開催されます。(入場無料)

交換派遣学生スピーチ 高尾 愛生 様

まずは、私が希望していたフィンランドへの留学が先月ほど決まりました。これも御尽力して頂いた、ロータリークラブの皆様のおかげです。ありがとうございました。留学への現実味がどんどん増していくのと同時に、フィンランドへ留学に行けるのだという嬉しさとそしてすばらしさ、そういったものを日々感じながら過ごしています。ですが、反面不安があるのも事実です。異国の地で1人でやっていけるのかなといったそういった不安があります。



ですが半年ほど前、私が留学に行きたいと決意した日の時の事を思い出して、留学ではどんな人と出会えるかな、留学ではどんな経験が出来るかなといったワクワクした楽しむ気持ちを忘れずにこれからも日々過ごしていきたいと考えています。足りないものの多い私ですがこれからもご支援宜しくお願いします。

奨学生スピーチ 劉 鑫 様

皆さま、いつもお世話になっております。無事に就職先が決まり、学生生活終わり時期を迎えることができました。留学生として日本で就職活動を行う中で、不安を感じる場面も多々ありましたが、そのたびにロータリーの皆さまからの温かい言葉やご支援を思い出し、前向きに進むことができました。改めて心より感謝申し上げます。また、先日卒業論文の発表も無事に終了しました。研究を進める中では悩むこともありましたが、最後まで自分に自信を持つことができました。社会人として責任を持って働き、続けて頑張りたいと思います。今後ともご指導・ご支援のほど、どうぞよろしくお願いいたします。



委員会報告

・**組織強化委員会 杉本委員長** 今年度の会員増強方針『幅広い分野から人材を求め、入会促進を行う』に基づき、恒例の「オープン例会」を開催いたします。地域で活躍している皆様やお知り合いの方に広く名張クラブを知って理解を深めて頂ける機会を設け、これを機に一緒に活動できる仲間が1名でも多く増えること願っております。参加希望の方は、下記の申込書で1月30日(金)までに事務局までご連絡をお願いします。

・**管理・親睦運営委員会 今中委員長** 1/12 新年祝賀会 ピンゴ大会の協賛品の御礼、4/6 2849 例会 例会会場変更 アスピア1Fから勝手社に移しお花見例会を開催予定。5/11 2852 例会 例会会場変更 アスピア1Fから山水園 キャンプ場に変更して、春の親睦家族例会(バーベキュー大会)を開催します。詳細は、後日案内いたします

会員卓話 廣瀬君

今から申し上げる事は、長年入会されている方も新しく入会された方も共通の事とお考え頂き、今どうかよりも今後どうあるべきかという思いでお聞きいただけたら幸いです。何を生意気なというご意見を頂くのを承知で話をさせていただきます。私は入会のお誘いを今は退会された尾形さんより電話で頂いた時、非常に嬉しかったのをはっきり覚えています。会費ぐらいは払えるだろうと思って頂いたのもさることながら、私個人の人格をお認め頂けたと感じたからです。尾形さんとは仕事の関係でお付き合いはありましたが、特に親しいというわけでもなく、私からすると恐い設計事務所の先生のイメージでした。妥協を認めないタイプの人でしたので、この人からのお誘いは本物だなと思いました。入会をさせて頂くと、いろんな意味で今までお付き合いをさせて頂いた方とは少し違うスケール感をお持ちの方が多いなという感じがしました。何もわからない状態で例会に参加していて、良いも悪いも全く先の見えない中で、少しでも皆さん近づけるようになりたいなと感じていたのが思い起こされます。例会・セミナー・IM・地区大会等参加しているうちに、少しずつではありますがいろんなものが見えてきました。ロータリーの精神や過去の実績素晴らしいものを見せて頂きました。



さてここから本題に入りますが、ある事例を以って皆さんにお考え頂きたいと思います。ロータリークラブの活動の中に、はぐるま会というゴルフコンペがあります。この会が榎原温泉のある程度グレードの高いコースで開催されました、当日は人数からしてもコース貸し切りでの開催であったと思います。つまり来場者は全員がロータリアンです。ゴルフコンペというのは、18ホール終了後お風呂に入り成績発表パーティを待つというのが一般的です。この日もそのパターンで終わったものから入浴しておりました。ゴルフをしない方のためにお話ししますが、入浴するためにはロッカールームから脱衣室に移動しなくてはなりません。ロッカールームと脱衣室との間には10cm程度の段差があり、ここでロッカールームで履いていたスリッパを脱ぎます。私もロッカールームから脱衣室に向かいましたが、その時見た光景に非常に非常に残念な思いをしました。脱がれたスリッパがほぼ全て脱ぎっぱなし状態だったのです。上がり框に、かかと方向に揃えてあるものはほぼ皆無でした。

ゴルフ場には風呂場担当の従業員がいます、60代後半から70代半ばの方が従事していることが多いと感じます、子息は大体40代から50代でしょうか。このスリッパの惨状を見た従業員の方のご子息が、ロータリークラブに入会を誘われたと聞いた時、そうかお前もそこまでの人間に育ってくれたかと素直に思って喜んで頂けるでしょうか。(私なら、会費を払えるお金を持つことができたんだなとしか思えません。)これでいいのでしょうか?ほんの一例ではありますが、何も難しいことではないスリッパを揃えるという行為一つで、イメージは大きく変わるのではないのでしょうか?

一方、ある大手建設会社の重役をゴルフで接待した昼食時の事、お客様がオーダーした物と違うものが運ばれてきました。我々3人は思わず顔を見合わせました、マズいと思ったその時、お客様は“今それに変更しようと思ったところだよ”と言って微笑まれていました。そのお客様の“人としての品格”を垣間見た気がしました。私自身も改めて襟を正すようにしたいと思います。私自身会員を増やそうという方向には大賛成です。増やす為には、“ロータリアンは違うな”という部分を少しづつでも増やす努力も必要ではないかと思えます。クラブの品格と個人の品格を上げることによって、私の感じた“誘ってもらって嬉しい”ロータリークラブになる事を切に願っています。

会員卓話 梅澤君

私自身が3年ほど前に経験した「気づき」についてお話ししました。テーマは「**こうでなければならない、という考え方が視野を狭くしてしまうことがある**」というものです。経営をしていると、どうしても「正解」や「成功例」に引っ張られます。特にここ数年、家庭用品・キッチン用品業界では「ブランディング」が一つの大きなトレンドになっていました。無名だったメーカーがブランディングによって一気に認知を広げ、年商を数倍、時には10倍近くまで伸ばしていく。そうした事例を目の当たりにする中で、私自身も「これからはブランディングをしなければ生き残れない」「BtoCで認知されなければ未来はない」と強く思い込むようになっていました。

実際に、ロゴを変えたり、カタログを作り直したりと、表面的な取り組みは一通りやってみました。しかし、どこか手応えがなく、本を読む中で「ブランディングとは単なる見た目の話ではなく、組織や人の意識まで含めた非常に奥の深いものだ」ということが分かってきました。これは素人考えでやっても意味がない、体系的に学び、プロに相談すべきだと考えるようになりました。そこで当時読んでいた本の著者でもあった中川政七商店に相談し、面談の機会をいただきました。

中川政七商店は、奈良の老舗で創業300年を超える企業ですが、単なる和雑貨の製造小売ではありません。13代目の中川政七氏が家業を大きく改革し、博報堂や電通とも連携しながら、日本各地の産地や企業を支援してきた、日本でも有数のブランディングの実践者です。

面談当日は非常に緊張しながら、現在の取引先や売上、強みや弱みについて説明しました。その中で、「仮にブランディングをするなら」と提示された費用が2000万円でした。正直なところ、心の中では「2000万は無理だ」とそればかり考えていました。設備投資であればもっと大きな金額でも決断できるのに、ブランディングに2000万円という金額は、自分の中でどうしても受け入れられなかったのです。面談後、帰りの車の中で、ふと中川社長が何気なく言っていた言葉を思い出しました。

一つは「木工業なら、あそこに頼めば絶対断らない、という存在になるのが一番強い」という言葉。もう一つは「ブランディングは、必要なければ無理にやらなくてもいい」という言葉です。面談中は金額のインパクトが強すぎて頭に入っていませんでしたが、後から考えるうちに、この言葉の意味が腑に落ちました。本来、ブランディングとは事業を安定させるための「手段」であったはずなのに、いつの間にか「やらなければならない目的」にすり替わっていたことに気づいたのです。また、自分の視野がBtoCのブランディングにしか向いておらず、BtoBという選択肢を十分に考えられていなかったことにも気づきました。

「こうでなければならない」という思い込みが、自分自身の選択肢を狭めていたのだと思います。それ以来、考え方を少し変えました。現在は自社製品の販売に加え、OEMにも力を入れ、二本柱で事業を行っています。この二本柱が結果的に事業の安定につながっています。ブランディングを否定したわけでも、諦めたわけでもありません。ただ、向き合う相手ややり方を見直しただけです。今回の話でお伝えしなかったのは、「ブランディングが正しいか、間違っているか」ということではありません。正しそうに見える考え方ほど、知らず知らずのうちに自分を縛ってしまうことがあるということです。一度立ち止まって、自分が「こうでなければならない」と思い込んでいるものを見直してみる。そのこと自体が、新しい選択肢や可能性につながるのではないかと感じています。



【ニコニコBOX】本日の合計金額 33,000円

○先週の新年祝賀会の会員皆様のご協力に感謝します。米山奨学生 劉さん 交換留学生 高尾さんを迎えた歓び 廣瀬君 梅澤君の卓話 楽しみです。 よろしくお願いたします。 小川会長

○廣瀬さん 梅澤さん 卓話よろしくお願いたします。 坂本幹事

○廣瀬君 梅澤君 卓話よろしく 高尾さんようこそ。 三枝君 中島君 浅津君 城山君 的場君 井上君 宮尾君 奥中君 廣野君 志浦君 山本君 今中君 丹下君 瓦井君 隠地君 脇坂君 玉田君 大藪君 小川君 梅澤君 富永君

○長期欠席で申し訳ありません + 同文 中森君

○廣瀬君 梅澤君 会員卓話楽しみです。 えべっさん2月7日・8日です。

ポスター掲示よろしくお願いたします。 川口君

○新年祝賀会 大変楽しかったです。 委員会のみなさんありがとうございます。

杉本君 おめでとうございます。 廣瀬君、梅澤君卓話楽しみにしております。 勝木君

○早退のお詫び 幸松君

○本日 卓話させていただきます。 廣瀬君

○先日 第三子 女の子誕生しました 杉本君



会員コラム (山本君)

株式会社 HomieDesign (ホームーデザイン) は新築住宅の販売をしております。現在、名張本社、津支店の2店舗展開ですが、今年の春までには四日市支店をオープンさせ3店舗展開していく予定です。建物は、高气密、高断熱、耐震性、デザイン性、コストパフォーマンスに優れ、情報の多様な時代に合わせ、臨機応変に対応しております。人が物を買う時に物だけで買わず、売り手の人柄で買うと思いますので社員の人間力向上に努め、お客様ファーストで頑張っ

ていきます。



ホームー デザイン
Homie Design